

参加
無料

今までと同じ考えでは『負け組み』直行！ アフターコロナの中小企業の『勝ち組み』戦略

新型コロナウイルスの影響を受け、多くの企業が利益確保や経営改善、今後のコロナ融資（ゼロゼロ融資）の返済に苦戦しています。本セミナーでは事業再生請負人 松本光輝氏をお招きし、今後、アフターコロナ後の経営改善やコロナ融資の返済、事業承継など事業者が今やるべきことを、経営の三要素である“ヒト・モノ・カネ”にスポットを当て、会社を10年、100年と存続するために、これからどうすべきか？を、具体的にお話をさせていただきます。

2023年1月30日 月 13:30～16:30

【会場】名古屋商工会議所 5階会議室D

【定員】会場 先着30名、オンライン(ZOOM)先着100名

【申込締切】1月23日(月)

講師 事業再生請負人 松本光輝氏 株式会社事業パートナー 代表取締役

(セミナーの内容)

1. コロナはいつ終息するのか？ 中小企業へ与える影響は？
2. この先、会社を成長させるか、止めるか、売るかを判断する！
3. これからの融資は返してもらえる根拠が求められる！
4. 現在の中小企業の戦略は“粗利の高い”商品を用意して売ること
5. 今、やるべきことは投資ではなく従業員の知識・技術向上のための育成
6. 万が一の時のために銀行の保証人を外せ。自宅を含めた不動産の守り方！
7. 後継者は血縁よりも優秀な外部人材を契約でお願いした方が成果が大きい！
8. 今は良くて後継者がダメなら倒産。事業承継で一番必要なことは？

(主なコンサル実績)

運送、飲食、物販、学習塾、建築、デザイン、製造、食品卸、産業廃棄物処理、IT、システム開発、内装工務店、ホテル、病院、その他中小企業一般

成功率9割
事業再生のプロ
が書いた

社長！ コロナ

を生き残るには
この3つを
やりなさい

経営相談
サービス付き

再生率9割の請負人！
業者が自ら回復します。

① 覚悟を決める
② ショックを乗り切る
③ アフターに備える



飲食業の2代目としてバブル期に事業をはじめ、17店舗の年商8億円企業に拡大したものの、バブル崩壊後に25億円の負債を抱え、自ら事業再生を経験。その時の知識・経験を生かして事業再生請負人として全国行脚中。請負件数700社超、現在50社以上再生中！！



詳細 名古屋商工会議所HP内の詳細ページをご覧ください。

<https://www.nagoya-cci.or.jp/event/event-detail.html?eid=4201>

申込上記詳細ページの「申込みサイト」もしくは左記コードよりお申込みください。

【お問い合わせ】名古屋商工会議所 中エリア(内田・中村) ☎ 052-223-6215



名古屋商工会議所

✉ chuo-shien@nagoya-cci.or.jp