

活用できてる？名商の便利なサービス

そうだ名商に聞いてみよう

# 名商活用術

## 今回ご紹介のサービス **売り込み! 商談マーケット**

当地域を中心とした大手小売業(百貨店、スーパー、通信販売など)のバイヤーを招聘し、各社自慢の製品・商品をプレゼンしていただくための「逆見本市形式」の商談会。次回、2020年2月頃開催予定。

名古屋商工会議所が行なう100以上の事業やサービスを活用できていますか？このコーナーでは、名商事業やサービスをご利用いただいている方の活用方法をご紹介します。名商の会員サービスを有効活用していただくための参考としてください！

**事業概要** ▶ 会社名: ヴィラジュ ニシムラ ▶ 所在地: あま市碓目寺東大門3-8(名古屋営業所) ▶ TEL: 0748-23-3106 ▶ 事業内容: 菓子製造販売卸売業

担当者から「売り込み! 商談マーケット」参加者のヴィラジュ ニシムラ 犬飼さんに尋ねました。

❶ **本所の商談会を多くご利用いただいておりますが、利用のきっかけについてお聞かせください。**

❷ 「信長のえびしよっぱい」はご存知でしょうか。駅や空港などのお土産として並んでいるのを見たことがある方もいると思います。その「信長のえびしよっぱい」を作っているのが弊社でございます！現在多くのお店で弊社の商品を取り扱っていただいておりますが、そのきっかけとなったのがこの「売り込み! 商談マーケット」です。

第1回目に参加した他社メーカーから「新たな取引先との出会いにつながった」との話を聞き、第2回目から4年連続利用しています。

❸ **「売り込み! 商談マーケット」に参加した結果、その後の成果はいかがでしたか？**

❹ 商談会に参加してから弊社の商品が予想以上に波及をし、売り上げも大きく変化しました。4年前、はじめて商談会で商談した幾つかの企業さんとの取引は今でも続いています。4年連続参加していることもあり、既に取引がある企業さんには新商品を紹介し、

東名高速全線開通50周年の記念商品「金箔 信長のえびしよっぱい」



## 利用者に聞く!! ~ 売り込み! 商談マーケット編 ~

ヴィラジュニシムラ

多くのバイヤーからのアドバイスを商品の開発・改良に活かすことができます。また、15分という商談時間の中で熱い想いを伝えるとともに具体的な提案ができるよう準備し、営業スキルの強化にもつながっています。

さらに、商談会だけでなく、店頭販売も積極的に行ない、お客さんの生の声を拾っています。私自身多いときは1年中週1回の「試食販売」を行なってきました。試食販売はお店の活気づけにも貢献でき、直接お客さんと接することができるのでこれからも続けていきたいと思っています。

❶ **その他活用している事業や興味のある事業はありますか？**

❷ 今は情報発信を強化していることもあり、「プレスリリースサポートサービス」などのPRサービスに興味があります。名商主催のクルーズ船の乗客を対象とした物販事業にも参加し、海外の方からも反響がありましたので、海外向けのPRも検討しているところです。自社でのPR発信とともに、名商のPRサービスもうまく活用し、弊社の商品を広めていければと思っています。

ちなみに: YouTubeでも弊社の商品のPRをしていますのでぜひご覧ください。



【売り込み! 商談マーケット 問合先】 商務交流部 ビジネスマッチング担当 TEL : 052-223-5705