

活用できてる？名商の便利なサービス

そうだ名商に聞いてみよう

名商活用術

今回ご紹介のサービス 輸出入実務セミナー

貿易取引に必要な商業送り状や保険証券等の解説、実務上の留意点や業界における諸問題などについて、わかりやすく解説するセミナー。

次回は、5月14・15日に開催します。

名商が行なう100以上の事業やサービスを活用できていますか？このコーナーでは、名商事業やサービスをご利用いただいている方の活用方法をご紹介します。名商の会員サービスを有効活用するための参考としてください！

事業概要

▶ 鳴海製陶(株) ▶ 所在地: 緑区鳴海町字伝治山3番地
▶ TEL: 052-896-2200 ▶ 事業内容: 家庭用食器、業務用食器、耐熱ガラス、ガラス製品の製造・販売 など

担当者から鳴海製陶(株)海外営業部の
小田 優充さんに尋ねました。

❶ 輸出入実務セミナーをご活用いただいておりますが、そのきっかけは？

当社は、主に洋食器を製造・販売しているため、創業当初から海外を見据えて事業を展開しています。1965年にボーンチャイナ製のデイナーセットをアメリカ向けに輸出したのを皮切りに、今では一部地域を除くほぼ全世界を商圏としています。

このため、海外事業を展開していくうえで、貿易実務に関する知識は必須であり、以前は前任者からの引き継ぎやOJTによって習得していました。そのような中、10年ほど前に名商からの案内で「輸出入実務セミナー」を実施していることを知り、それ以降ほぼ毎年活用させていただいております。

❷ ご活用いただいた感想はいかがですか？

海外営業部に配属された職員には、1年目は先輩の指導のもと貿易実務に携わってもらいますが、2年目に入るとこのセミナーを必須で受講させています。

セミナーでは、貿易実務の基礎をしっかりと教えていただけると、1年間経験してきた貿易実務に関する知識を整理し、理



利用者に聞く!! ～輸出入実務セミナー～

鳴海製陶(株)

解を深めることができていくようになります。

職場でも、「セミナー受

講後は、業務の流れを理解できるようなり、成長を感じられる」と評判は上々です。今後とも海外営業部の教育プログラムの一環として、このセミナーを組み入れていく予定です。



❸ その他興味・関心のある事業について教えてください。

海外で事業展開をしていると、貿易実務が多様化していることを実感します。このため、国際取引契約などに関する最新の情報や知識を習得することが必要不可欠であり、今後は「貿易実務セミナー」についても受講しようと考えています。

また、国際取引において発生してくる特有な課題に対して、個別にに応じてくれるようなサービスがあれば活用したいです。特に、当社は三國間の取引が多いので、これに対応する知識が習得できればありがたいです。

【輸出入実務セミナー 問合先】 企画調整部 インフラ・国際担当 TEL: 052-223-5721